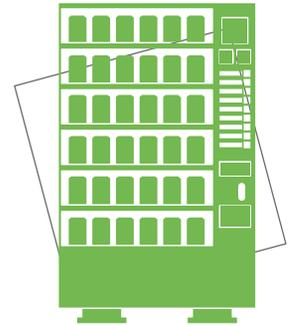


 alle aziende

Nicma Safety, nuovi modelli in arrivo

Prodotti e servizi sempre più sicuri e all'avanguardia



» a cura di **Edoardo Pongan**
Ufficio Stampa Elaasta



Distributori automatici
di DPI Nicma Safety.



Nicma, leader italiano nella vendita di materiale antinfortunistico con sistemi tradizionali e automatici, uscirà con dei nuovi modelli di vending machine.

Per saperne di più, ne abbiamo parlato con Ferruccio Stoppa, Sales Manager Nicma Safety.

Nel mondo Nicma sono in arrivo nuovi modelli di vending machine.

Quali sono i miglioramenti e le maggiori differenze rispetto ai modelli precedenti?

Siamo molto felici di poter consolidare la nostra presenza sul mercato e annunciare questa impor-

tante novità per il mondo Nicma. Dopo il successo del modello di *vending machine* di DPI, abbiamo definito una collaborazione con un importante *player* del settore e abbiamo quindi ampliato la nostra gamma di prodotti automatici introducendo un **nuovo software interno**, capace di rispondere con ancora maggiore efficacia alle richieste di erogazione del Cliente. Nel prossimo futuro ci sarà la possibilità di correlare ai distributori Nicma anche armadi più evoluti per l'organizzazione di articoli voluminosi e la reportistica generata – sempre più semplice e intuitiva – permetterà l'**analisi dei dati in tempo reale**, oltre che nel dettaglio. Un'ulteriore novità del Servizio è la **personalizzazione dei distributori** a seconda delle esi- ➔

Ferruccio Stoppa,
Sales Manager Nicma Safety.





dalle aziende

genze grafiche del Cliente, dedicata alle numerose realtà che, come Nicma, hanno un forte legame con il proprio Brand aziendale.



Quali sono i punti di forza dei distributori automatici Nicma?

Da sempre Nicma e la sua Divisione Safety fanno del Servizio la loro arma vincente. Siamo tra i pochi a realizzarlo **Made in Italy**, perché abbiamo la for-

tuna di appartenere a un solido Gruppo che è Global Service Provider. La gestione e l'approvvigionamento dei dispositivi prevede infatti diversi magazzini in tutta Italia da dove partono i nostri operatori logistici, permettendo al Cliente di non fare più scorte di prodotti antinfortunistici e, per intenderci, pagare solo ed esclusivamente quello che il dipendente preleva. In definitiva, con Nicma l'antinfortunistica non grava più sulle spalle dell'Azienda cliente e non è più un problema.





Come si stanno configurando le strategie commerciali aziendali?

Andremo ad aumentare già da inizio anno la capillarità della nostra **presenza sul territorio** italiano con l'inserimento di alcune importanti figure *Sales* su Regioni strategiche. Questa operazione ci permetterà di essere sempre più vicini ai nostri Clienti, con la competenza, il *know-how* e la flessibilità che ci contraddistinguono. La voglia di crescere e di raggiungere risultati sempre più ambiziosi sul mercato si riflette anche sulla nostra costante ricerca di figure professionali giovani e dinamiche da poter formare in Azienda, che offre un'ottima opportunità per chi vuole mettersi in gioco.

“ Da sempre Nicma e la sua Divisione Safety fanno del Servizio la loro arma vincente e sono tra i pochi a realizzarlo *Made in Italy*. ”

Oramai le Aziende, ma soprattutto le persone che le compongono, sono sempre più informate sull'argomento prevenzione e protezione nell'ambiente di lavoro e negli ultimi anni le notizie emerse di incidenti, alcuni dei quali anche gravi, hanno fatto alzare ulteriormente il tasso di informazione. Nicma è da sempre al fianco dei dipendenti e dei datori di lavoro con proposte di **prodotti innovativi e performanti** grazie anche ai partner di eccellenza con cui collaboriamo. Crediamo fortemente che lo strumento che commercializziamo migliori il lavoro, la sicurezza e la vita del dipendente, dando anche la

possibilità all'Azienda di concentrarsi sul proprio *core business*.

Il tema della sicurezza negli ambienti di lavoro è un punto di attenzione fondamentale per Nicma, dimostrato anche dal servizio da voi erogato. Quanto ritiene che il vostro apporto sia stato e sarà determinante per la prevenzione?

Previsioni per il futuro?

Nicma intende crescere, migliorare e garantire un **Servizio a 360° tailor-made**. Per questo, la divisione Safety vuole anticipare le esigenze dei suoi clienti intercettandone con attenzione i bisogni. La previsione è di poter confermarsi come leader del settore sul mercato, ampliando la nostra proposizione di offerta con prodotti e servizi sempre più all'avanguardia e sicuri. ■



Inquadra il QR Code e visita il sito Nicma.

nicma

NICMA SAFETY SRL

VIA ALBA 36, 10024 MONCALIERI (TO)

TEL.: +39 011.648 8201

NICMASAFETY@NICMAGROUP.COM

WWW.NICMAGROUP.COM